**Czy ubezpieczenie zdrowotne rozwiązuje problem drożejącego leczenia?**

* **Według danych Głównego Urzędu Statystycznego (GUS), w 2020 roku Polacy na prywatną służbę zdrowia wydali 44 193 mln zł. To aż 15 proc. więcej w porównaniu z wydatkami z 2018 roku.**
* **Usługi (także medyczne) drożeją w Polsce rocznie średnio o 6 proc. wzrost – eksperci przewidują kolejne podwyżki.**
* **Polacy coraz częściej szukają alternatyw dla niewydolnego systemu publicznej służby zdrowia. Prawie połowa z nas korzysta obecnie z prywatnej opieki zdrowotnej.**
* **Z roku na rok rośnie popularność ubezpieczeń grupowych, które są atrakcyjniejsze cenowo od ubezpieczeń indywidualnych.**

Jak wynika z danych Głównego Urzędu Statystycznego, wydatki Polaków na prywatną służbę zdrowia sięgnęły kwoty 44 193 mln zł. To prawie 6 proc. więcej niż w 2019 roku i aż 15 proc. więcej w porównaniu z wydatkami z 2018 roku.

– *Powyższe liczby jasno wskazują na rosnące zainteresowanie prywatnym sektorem medycznym. Odległe terminy wizyt i zabiegów, problemy ze znalezieniem odpowiedniego specjalisty w okolicy – to tylko niektóre bolączki osób, które leczą się w publicznych placówkach. Według raportu Instytutu Badań Zmian Społecznych, już prawie połowa Polaków korzysta obecnie z prywatnej opieki medycznej i planuje korzystać z niej dalej, a 13 proc. badanych nie korzysta obecnie, ale zamierza zacząć* – zauważa Xenia Kruszewska, Dyrektor Działu Ubezpieczeń Zdrowotnych w SALTUS Ubezpieczenia.

**Podwyżki cen kształtują rynek usług medycznych**

Dla wielu Polaków prywatna służba zdrowia to jedyna szansa na uzyskanie leczenia w odpowiednim terminie i w dogodnych warunkach. Niestety, rosnąca inflacja, na której poziom w dużej mierze wpływa trwająca pandemia, nie daje szansy na odwrócenie trendu wzrostu cen w najbliższym okresie. W sierpniu br. inflacja konsumencka wyniosła 5,5 proc. w ujęciu rocznym. Wzrost cen usług lekarskich to 5,9 proc.

Jak podkreślają analitycy, to najwyższe odczyty od dekady, ale to nie oznacza końca wzrostu inflacji. Także ceny usług medycznych, a zwłaszcza lekarskich mogą pójść w górę. Jak jednak wynika z danych GUS-u, rosnące koszty nie idą w parze ze zmniejszeniem zainteresowania na usługi sektora prywatnej opieki medycznej.

**Ubezpieczenia grupowe alternatywą dla NFZ**

Prężnie rozwijający się rynek prywatnych ubezpieczeń zdrowotnych na bieżąco analizuje dynamicznie zmieniającą się sytuacje. Eksperci zauważają rosnącą popularność grupowych ubezpieczeń zdrowotnych.

– *Wzrost cen prywatnych świadczeń medycznych sprawia, że coraz więcej osób poszukuje rozwiązań, które pozwolą na korzystanie z usług oferowanych przez prywatne gabinety czy placówki bez negatywnych skutków dla budżetu domowego. Odpowiedzią na te potrzeby są ubezpieczenia grupowe, które, w porównaniu z każdorazowym płaceniem za poszczególne wizyty, są korzystniejsze finansowo, nawet płacone samodzielnie przez pracowników, niż polisy indywidualne* – dodaje Xenia Kruszewska, z SALTUS Ubezpieczenia.

W czasie pandemii coraz więcej osób zdało sobie sprawę z tego jak istotne jest szeroko pojęte dbanie o zdrowie. Również pracodawcy zauważają większą potrzebę zadbania o swoich pracowników pod tym względem. Firmy i instytucje działające w wielu branżach korzystają z ubezpieczeń zdrowotnych czy pakietów medycznych od lat. Takie zabezpieczenie zatrudnionych na wypadek zachorowania zapewnia ubezpieczonym dostęp do leczenia i profilaktyki bez konieczności oczekiwania na odległe terminy wizyt czy badań.

Źródło: SALTUS Ubezpieczenia